

Titre Professionnel Vendeur Conseil en Magasin

Votre profil

Sens relationnel, écoute, bonne présentation et qualité d'expression, curiosité, implication, sens de l'initiative et des responsabilités.

Votre entreprise

Vous exercez dans tous types de points de vente, grandes, moyennes et petites surfaces qui proposent des produits nécessitant une vente conseil en face à face.

Votre activité

Vous assurez une veille sur les produits et services proposés par l'enseigne, contribuez à la tenue et à l'animation de l'espace de vente et participez à la gestion des flux marchandises.

Vous menez un entretien de vente de produits et de prestations de services en magasin, consolidez l'acte de vente lors de l'expérience client en magasin et prenez en compte les objectifs fixés pour organiser votre journée de vente.

Développer sa connaissance des produits et contribuer à animation de l'espace de vente

MISSIONS

Vendre et conseiller le client en magasin

Titre Professionnel Niveau IV

Contrat d'Apprentissage

Durée: 1 an





