

Titre Professionnel Conseiller de Vente

Votre Profil

Sens relationnel, écoute, bonne présentation et qualité d'expression, curiosité, implication, sens de l'initiative et des responsabilités.

Votre Entreprise

Vous exercez dans tous types de points de vente, grandes, moyennes et petites surfaces qui proposent des produits nécessitant une vente conseil en face à face.



Votre Activité

Vous assurez une veille sur les produits et services proposés par l'enseigne, contribuez à la tenue et à l'animation de l'espace de vente et participez à la gestion des flux marchandises.

Vous menez un entretien de vente de produits et des prestations de services en magasin, consolidez l'acte de vente lors de l'expérience client en magasin et prenez en compte les objectifs fixés pour organiser votre journée de vente.

Contribuer à l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal

MISSIONS

Améliorer l'expérience client dans un environnement omnicanal

Titre Professionnel de Niveau 4
Contrat d'Apprentissage / de Professionnalisation

Durée : 1 an

Code RNCP : 37098

www.kedi-formation.fr / recrutement@kedi.fr

03.89.33.91.07 / 25 allée Gluck, 68200 Mulhouse